



Commercial Compte Clé GMS H/F

Le Groupe La Blottière, situé à Chemillé-en-Anjou, est spécialisé dans la production, le conditionnement et la commercialisation de pommes et poire sur le marché français et grand export. Acteur référent de l'agroécologie et du développement durable dans la filière Fruits et légumes, cette entreprise familiale, en fort développement (60 000 tonnes de fruits commercialisés, 400 salariés), implantée dans 2 bassins de production en France et au Chili, recrute un Commercial Compte clé GMS/Grossiste.

Rattaché(e) au Responsable Commerciale & Marketing, vous serez en charge de la gestion d'un portefeuille clients marché français.

Vos Missions :

- Gérer et développer un portefeuille de clients grand comptes à l'échelle nationale et régionale,
- Négocier les référencements, les prix et les actions promotionnelles,
- Piloter la collaboration avec les stations fruitières pour s'assurer du respect des CDC des clients,
- Orienter la destination des lots disponibles afin de trouver la meilleure valorisation possible,
- Assurer le développement des ventes chez les clients confiés (GMS et Grossistes),
- Prospector de nouveaux clients.

Des déplacements sont à prévoir chez les clients, producteurs partenaires et sur des salons professionnels.

Profil recherché :

- Formation : Idéalement Ingénieur Agri/Agro/commerce ou Bac+2/3 commerce minimum
- Vous possédez une expérience confirmée dans la vente de fruits et légumes ou produits frais auprès de la GMS
- Rigoureux et structuré, vous aimez les projets de développement ; votre force de proposition, votre aisance relationnelle et votre sens des initiatives seront primordiales. Bon(ne) communicant (e) et esprit d'équipe souhaité.

Conditions salariales :

- CDI basé à Chemillé-en-Anjou (49120)
- Mutuelle et Prévoyance
- Rémunération selon profil : fixe + variable
- Poste à pourvoir rapidement

Merci d'adresser votre lettre de motivation et votre CV par mail à : bertrand.guilleux@vergers-blottiere.com